

“En Asesoría Jurídica es necesario un profesional muy flexible, orientado al negocio y con visión estratégica”

Diario Jurídico. 5-07-2013



PREMIER EXECUTIVE TRAINING

iiR España presenta la **II Jornada Anual** para todos los Directores Legales

General Counsel

Conozca cómo integrar su background legal en las decisiones de su corporación

Analice desde la práctica cómo:

- ✓ Elaborar un mapa de riesgos compatible con el risk appetite de la empresa
- ✓ Diseñar una estrategia legal corporativa a nivel nacional e internacional

Una mañana para revisar
las buenas prácticas del GC

Participan

Juan Maggio Mas
Director Jurídico España
LEROY MERLIN

Juan Verdú Lázaro
General Counsel, Compliance Officer & Board Secretary
HOLCIM

Joaquín Peralba
Director de Asesoría Jurídica y Secretario del Consejo
FOSTER WHEELER IBERIA

Ana Prado Blanco
Responsable de Asesoría Jurídica y Secretaria del Consejo de Administración
MERCEDES BENZ ESPAÑA

Lisardo Romero Barrera
General Counsel
CAPGEMINI ESPAÑA

Madrid,
10 de Diciembre de 2013

iiR España

Know-how. People. Results

¡Llámenos! 91 700 48 70 • dmayo@iirspain.com • www.iir.es



Dote al General Counsel de la importancia estratégica que necesita

La figura del General Counsel necesita posicionarse como **un actor de peso en la empresa**, con visión estratégica y conocimientos legales transversales para poder asesorar en todos los procesos corporativos.

En este Seminario Vd. encontrará, de la mano de General Counsels corporativos, las claves para:

- > Analizar los **temas estratégicos desde el punto de vista legal** para aconsejar al Consejo de Administración
- > **Garantizar el cumplimiento regulatorio** en todos los ámbitos y procesos de la compañía
- > Gestionar y **optimizar el Departamento** de Asesoría Jurídica y posicionarlo dentro de la empresa
- > **Elaborar los documentos clave** de la empresa de carácter legal: informes anuales de gobierno corporativo, acuerdos marco, key contracts, etc.
- > Establecer un control riguroso del **riesgo legal**; con una visión ambivalente que también satisfaga el **risk appetite** de la empresa

Descubra el mapa competencial de un General Counsel de peso en su compañía

Las empresas españolas necesitan un profesional altamente cualificado que aporte esa doble visión jurídica y de negocio:

- > Profundos conocimientos legales. Valorables conocimientos específicos en Governance, Compliance y Corporate además de conocimientos específicos del sector
- > Experiencia en puestos de responsabilidad
- > Grandes habilidades comunicativas para adaptarse y llegar a todo tipo de audiencias
- > Red de contactos en el ámbito legal; especialmente con directores legales del sector
- > Capacidad de liderazgo y gestión de equipos. Control de la productividad y performance del departamento
- > Visión estratégica para la valoración y planificación
- > Capacidad de trabajar en un ambiente multicultural
- > Conocimientos financieros y operativos para relacionarse adecuadamente con otros departamentos

Si quiere conocer las prácticas y herramientas más útiles de la mano de General Counsels de empresas líder en el mercado español, **¡INSCRIBASE YA A ESTA JORNADA!**

Media Partners

cambio financiero

Ejecutivos.es

EL DERECHO
GRUPO FRANCIS LEFEBVRE

EI ESTRATEGIAS
de inversion.com

El equipo de iiR España agradece a todos los participantes de los Seminarios de “Legal & Compliance” su compromiso y fidelidad

“Ha sido muy positivo entre otras cosas por su componente práctico”

Julio Romero

Responsable Area Jurídica LOPD
COFIDIS

“Los temas han sido interesantes en general. Me ha servido para compartir experiencias con varios colegas. Lo cual ha sido enriquecedor”

Antonio Sierra

Director del Departamento Legal
GRUP MARITIM TCB

“Una buena forma de conocer formas de organización, de relacionarse con el resto de la empresa y de mejorar el desempeño”

Juan Angel Momboisse

Responsable del Departamento Jurídico
COFIDIS

“Ameno, interesante, muy práctico”

Elisabet Escayola

Chief Compliance Officer
PRIVAT BANK DEGROOF

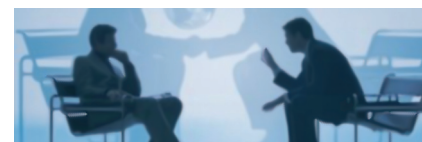
“Muy interesante e instructivo. Los ponentes han estado a gran altura en la materia del Seminario, sus ponencias las han preparado muy bien y han conseguido que la jornada haya resultado muy amena”

Julián González

Jefe de División de Sistemas
de Información
BANCO DE ESPAÑA

Será un placer volver a saludarles en esta Jornada Anual

Un punto de encuentro para que los Directores Jurídicos se conviertan en Decision-Makers estratégicos de la empresa



PROGRAMA

9.15

Recepción de los asistentes

9.30

PANEL DE EXPERTOS

Responsabilidades y competencias del General Counsel: cómo participar en el desarrollo de negocio velando por la legalidad

- ¿Qué posición debe ocupar en el organigrama? ¿Ante quién debe responder?
- Claves para poner en valor la importancia del General Counsel como asesor del Consejo de Administración
- Cómo debe ser su relación e interacción con otras figuras legales de responsabilidad: Compliance Officer, Data Protection Officer, Relaciones Laborales, etc.
- El impacto ante la responsabilidad de coordinar la redacción del Informe Anual de Gobierno Corporativo y demás documentos
- Claves para que el General Counsel consiga el reconocimiento que necesita dentro y fuera de la corporación

Juan Maggio Mas

Director Jurídico España
LEROY MERLIN

Juan Verdú Lázaro

General Counsel, Compliance Officer & Board Secretary
HOLCIM

10.30

Herramientas para articular las responsabilidades del General Counsel Regional: seguimiento de directrices y sistemas de reporting al General Counsel Global. Claves para la implantación táctica y asunción de responsabilidades dentro del área regional

- Cómo implementar procesos de comunicación y trabajo en equipo
- Cómo consensuar objetivos, estructura y ámbitos de actuación con el General Counsel Global y los de las demás regiones
- Cómo contribuir a establecer e implementar a todos los niveles una estrategia jurídica global

Joaquín Peralba

Director de Asesoría Jurídica y Secretario del Consejo
FOSTER WHEELER IBERIA

11.15

Café & Networking

11.45

Cómo diseñar e implementar una estrategia legal corporativa integral y única en una empresa multinacional y/o en expansión

- Cómo estandarizar los protocolos de actuación para implantar una respuesta común
- Instrumentos para establecer una "dotted line" entre asesores jurídicos locales y el General Counsel
- Claves para establecer un control continuo a través de un reporting eficaz

12.30

Qué KPI's seleccionar para una gestión óptima del departamento legal

- Cómo seleccionar y monitorizar los indicadores de mayor importancia
- Cómo implementar un cuadro de mando que garantice el control integral
- Cómo organizar los datos para optimizar el valor de la información

Ana Prado Blanco

Responsable de Asesoría Jurídica y Secretaria del Consejo de Administración
MERCEDES BENZ ESPAÑA

13.15

Cómo elaborar un mapa de riesgo que coordine el cumplimiento legal con el risk appetite de la empresa. Claves para valorar el riesgo legal

Lisardo Romero Barrera

General Counsel
CAPGEMINI ESPAÑA

14.00

Fin de la Jornada

Un encuentro para Abogados de Empresa, diferente y único en el mercado por su:

Actualidad

- ✓ iiR conoce las necesidades de los Directores Legales y presenta soluciones
- ✓ Incide en los temas más relevantes para el ejercicio de la Asesoría Jurídica corporativa

Enfoque práctico

- ✓ Promueve el networking y el intercambio entre GC del panorama nacional
- ✓ Fomenta las buenas prácticas para la función del General Counsel

Continuidad

- ✓ Se convierte en una cita anual útil y compatible con la agenda profesional

Planifique su Formación

Especialmente recomendados para Vd.



- **Redacción del Informe Anual de Gobierno Corporativo**
Madrid, 10 de Diciembre de 2013 (Tarde)
- **Asesorando al Consejo en Governance, Risk & Compliance**
Madrid, 13 y 14 de Noviembre de 2013
- **Corporate Compliance Officer**
Madrid, 26 y 27 de Noviembre de 2013
- **Política Eficaz de Anti-bribery & Corruption**
Madrid, Marzo de 2014
- **Valoración y Gestión del Riesgo Legal**
Madrid, Marzo de 2014



Catálogo de Seminarios

Acceda a la agenda más completa de formación para directivos enfocada a todas las áreas de la empresa.

Si no encuentra el curso que necesita, ¡llámenos!

www.iir.es



Documentación ON LINE

¿No puede asistir a nuestros eventos pero está interesado en adquirir la documentación?

Contamos con más de 1.800 documentaciones de los eventos celebrados por iiR, disponga de toda la información pertinente y necesaria para su sector profesional, una herramienta útil de consulta y trabajo.

Beneficios adicionales



Formación Bonificable

iiR España a través de ANCED le puede TRAMITAR SU BONIFICACION

Beneficiarse de las bonificaciones de la Fundación Tripartita para la Formación en Empleo-FTFE, nuestros cursos cumplen con el mínimo de horas exigido y además le proporcionamos toda la documentación para que el mismo sea bonificable. Solicite más información



Alojamiento

Beneficiarse de la **mejor tarifa disponible** en el Hotel correspondiente y en los Hoteles de la Cadena NH haciendo su reserva a través de Viajes El Corte Inglés, e-mail: principedevergara@viajeseci.es o Tel. 91 458 44 68, indicando que está Vd. inscrito en un evento de iiR España.

Transportistas Oficiales



Los asistentes a los eventos que iiR España celebre obtendrán un **descuento del 45%** en Business y del **50%** en Turista sobre las tarifas completas en los vuelos con Iberia e Iberia Express.

En los vuelos operados por Air Nostrum obtendrán un **30% de descuento** sobre tarifas completas Business y Turista. La reserva y emisión se puede hacer en:

SERVIBERIA (902 400 500), Oficinas de Ventas de IBERIA, www.iberia.com/ferias-congresos/ y/o Agencia Viajes El Corte Inglés, indicando el Tour Code BT3IB21MPE0009.



Los asistentes a los eventos que iiR España celebre obtendrán un **descuento del 30%** en trenes de: Alta Velocidad-Larga Distancia, Alta Velocidad-Media Distancia y Cercanías-Media Distancia-Convencional.

Beneficiarse de este descuento descargando el documento de asistencia en www.iir.es/renfe y presentándolo en cualquier punto de venta RENFE, al adquirir el billete.

¡Inscríbase ahora!

Contacte con Diana Mayo a través de estas opciones:



Centralita **91 700 48 70**
91 700 49 15 / 01 79



dmayo@iirspain.com



Núñez de Balboa, 116
28006 Madrid



www.iir.es



@iiR_Spain
#iiREventos



facebook.com/iirspain



Empresa
iiR España



youtube.com/iirespana



flickr.com/photos/iirspain

Nos pondremos en contacto con Vd. para confirmar su inscripción

☐ General Counsel

Madrid, 10 de Diciembre de 2013 BS1588

Hotel NH Príncipe de Vergara. Príncipe de Vergara, 92. 28006 Madrid. Tel. 91 563 26 95

PRECIO	699€ + 21% IVA	CONSULTE PRECIOS ESPECIALES PARA GRUPOS
Si efectúa el pago		
Hasta el 8 de Noviembre	599€ + 21% IVA	

iiR le recuerda que la inscripción a nuestras jornadas es personal

☐ **Formación a su medida**

☐ **Estoy interesado en su documentación**

Cancelación

Si Vd. no puede asistir, tiene la opción de que una persona le sustituya en su lugar. Para cancelar su asistencia, comuníquenoslo con, al menos, 2 días laborables antes del inicio del evento. Se le enviará la documentación una vez celebrado el evento (**) y le será retenido un 30% del precio de la inscripción en concepto de gastos administrativos. Pasado este período no se reembolsará el importe de la inscripción. iRR le recuerda que la entrada a este acto únicamente estará garantizada si el pago del evento es realizado antes de la fecha de su celebración. Hasta 5 días antes de la celebración del evento, iRR se reserva el derecho de modificar la fecha del curso o anularlo. En estos casos se emitirá un vale por valor del importe abonado aplicable a futuros cursos. En ningún caso iRR se hará responsable de los gastos incurridos en desplazamiento y alojamiento contratados por el asistente.

(**) En caso de cancelación del evento por parte de iRR el asistente podrá elegir la documentación de otro evento)

99x9

Contacte con Diana Mayo y solicítenos una propuesta a medida: 91 700 49 15 / 01 79

BANCA

PROGRAMA	ENERO	FEB.	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	SEPT.	OCT.	NOV.
FATCA										
Retribución en Banca										
Directiva CRD IV: Capital Adecuacy										
Risk Appetite para Banca y Seguros										
Derecho del Asesoramiento Financiero										
Compliance Entidades Financieras										

COMPRAS

PROGRAMA	ENERO	FEB.	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	SEPT.	OCT.	NOV.
Gestión y Control de Proveedores										
Contratos de Compras										
Procurement Compliance										
Indicadores en Compras										

ENERGIA

PROGRAMA	ENERO	FEB.	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	SEPT.	OCT.	NOV.
Gestión de Riesgos en la Comercialización de Energía										
Enertrading										
Subestaciones Eléctricas										
Energy Derivatives										
Energy Master Agreements										
Contabilidad de Derechos de Emisión										
Contabilidad de Derivados de Energía										
Pricing en Electricidad										
Pricing en Gas										
Control Interno y Compliance en Empresas de Energía										
Nuevo Mercado de CO2										
Contratos de CO2										
Gastrading										
Mercado de Gas										
Director de Energía										
Nuevo Mercado Eléctrico										
Contratos de Suministro Eléctrico										
Contratos de Suministro de Gas										

FINANZAS

PROGRAMA	ENERO	FEB.	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	SEPT.	OCT.	NOV.
Comunicación Financiera										
Corporate Finance										
Project Finance										
Cash Pooling										
Finanzas para Directors y Senior Managers										
Controller Comercial										
Control de Filiales										
Análisis Económico-Financiero para la Toma de Decisiones										
Control de Gestión										
Excel para Controllers										
Gestión de Cobros e Impagos de las AA.PP.										
Gestión de la Tesorería										
Adquisición de Empresas										
Finance Compliance										
Control Económico-Financiero de Concesiones										
Presupuestos con Excel										
Control de Socio Local										
Múltiples Escenarios con Excel										
Valoración de Empresas										
Control Financiero de Filiales										

INDUSTRIA

PROGRAMA	ENERO	FEB.	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	SEPT.	OCT.	NOV.
Ficha Técnica de Toxicología para Productos Químicos										
Indicadores de Productividad en Fábrica										
MBA Gestión de Laboratorios										
Operaciones y Procesos en Industria										
Registro de Biocidas										
Excel para Técnicos de Laboratorio										
Planificación y Control de la Producción										
Gestión de Equipos para Mandos Intermedios en Fábrica										

IT

PROGRAMA	ENERO	FEB.	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	SEPT.	OCT.	NOV.
IT Compliance										
Contratos de IT & Service Level Agreements										
IT Planning										

LEGAL & FISCAL

PROGRAMA	ENERO	FEB.	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	SEPT.	OCT.	NOV.
Uso Responsable de Dispositivos Electrónicos en las Empresas										
Fiscalidad Portuguesa										
Antibribery & Corruption										
Valoración del Riesgo Legal										
Competition Law Compliance										
Redacción de Contratos Internacionales										
Corporate Tax Management										
Data Protection Officer										
Derecho Laboral Marroquí										
Corporate Compliance Officer										
Derecho Laboral Islámico										
Contratos FIDIC										
Gestión del Departamento de Asesoría Jurídica										
Modificación y Resolución de Contratos con AA.PP.										
Derecho del Negocio Eléctrico										
Uso Responsable de Internet en la Empresa										
Data Protection Expert										
Contratos de Construcción Internacional EPC Llave en Mano										
General Counsel										

MARKETING Y VENTAS

PROGRAMA	ENERO	FEB.	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	SEPT.	OCT.	NOV.
Cliente Insatisfecho										
Gestión Comercial Competitiva e Innovadora										
Customer Compliance										
Comunicación Financiera										
Identidad Digital Corporativa										
Marketing Compliance										
Controller Comercial										
Marketing Promocional										
Gestión Integral del Cliente en Aseguradoras										
Fidelización y Retención de Clientes										

FARMA

PROGRAMA	ENERO	FEB.	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	SEPT.	OCT.	NOV.
Variations										
Regulatory Affairs para Veterinarios										
Criterios de Calidad en Instalaciones de Cosméticos										
Compliance en el Sector Farmacéutico										
Retribución en el Sector Farmacéutico										
Vigilancia en Productos Sanitarios										
Estadística Aplicada a Control de Calidad de Medicamentos										
Buenas Prácticas de Distribución de Medicamentos Up to Date										
MBA en Registros										
Registro Productos Frontera										
Etiquetado de Productos Farmacéuticos										
Acuerdos de Farmacovigilancia										
Validación Químico-Farmacéutica										
Guías Europeas / ICH										
Bioequivalencia										
MBA Productos Sanitarios										
Biosimilares										
Exportación e Importación de Medicamentos y Sustancias Activas										
Stability Testing para Cosméticos										
FDA para Medicamentos y Productos Sanitarios										
Degradación Forzada										
Promoción On Line de Medicamentos										
Stability Testing										
Auditor GMP										
Contratos en la Industria Farmacéutica										
DMF										
Complementos Alimenticios										
Financiación y Acceso al Mercado de Medicamentos										
Regulatory Affairs para Productos Combinados										
Impurezas										

LOGISTICA

PROGRAMA	ENERO	FEB.	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	SEPT.	OCT.	NOV.
KPI's de la Cadena Logística										

DESARROLLO DE HABILIDADES

PROGRAMA	ENERO	FEB.	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	SEPT.	OCT.	NOV.
Habilidades Directivas para la Innovación y el Liderazgo										
Storytelling con Prezi										
Negociación para Ventas, Alianzas y Acuerdos										
Analytical Skills y Toma de Decisiones para Directivos Recién Nombrados										
Productividad Directiva										

MANAGEMENT

PROGRAMA	ENERO	FEB.	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	SEPT.	OCT.	NOV.
Finanzas para Directors y Senior Managers										
Consejos de Administración										
Finanzas y Management para Directivos Recién Nombrados										
Directores Propietarios										
Business Analytics										
Asesorando al Consejo en Governance, Risk & Compliance										
Analytical Skills y Toma de Decisiones para Directivos Recién Nombrados										

CONSTRUCCION

PROGRAMA	ENERO	FEB.	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	SEPT.	OCT.	NOV.
Contratos FIDIC										
Contratos de Construcción Internacional EPC Llave en Mano										

SECTOR PUBLICO

PROGRAMA	ENERO	FEB.	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	SEPT.	OCT.	NOV.
Gestión Privada de Servicios Públicos										
Modificación y Resolución de Contratos con AA.PP.										
Gestión de Cobros e Impagos de las AA.PP.										

RECURSOS HUMANOS

PROGRAMA	ENERO	FEB.	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	SEPT.	OCT.	NOV.
Derecho Laboral Portugués										
Training Metrics										
Fiscalidad de Expatriados										
Retribución en Banca										
Fiscalidad del Plan de Compensación Flexible										
Retribución en el Sector Farmacéutico										
Derecho Laboral										
Compensación y Beneficios										
Control de Costes de Personal										
Derecho Laboral Islámico										
RR.HH. para Directors & Seniors Managers										
Desplazados a Corto										
Seguridad Social de la Movilidad Internacional										
Código de Trabajo Portugués										
Comunicación Interna										
Movilidad Internacional										
Gestión Migratoria										

SEGUROS

PROGRAMA	ENERO	FEB.	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	SEPT.	OCT.	NOV.
Control Interno & Compliance en Seguros										
Risk Appetite para Banca y Seguros										
Contabilidad de Derivados en Seguros										
Gestión Integral del Cliente en Aseguradoras										
Macros en Excel para Actuarios										
Prevención de Fraude en el Sector Asegurador										

TELECOMUNICACIONES

PROGRAMA	ENERO	FEB.	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	SEPT.	OCT.	NOV.
Prevención del Fraude en Teleco										
Mercado de las Telecomunicaciones										