

iir presenta el primer programa que abordará la nueva estructura de

Costes y Precios en Asesoría Jurídica

Descubra los nuevos modelos de negocio en un entorno de máxima competencia

▷ Analice las diferentes alternativas de **facturación win-to-win** en servicios jurídicos

▷ Aprenda a diseñar una **estructura de costes óptima** para conseguir una **propuesta de valor competitiva**

▷ Identifique las **cuestiones más controvertidas** del **marco contractual**

▷ Claves para los **Acuerdos de Nivel de Servicio** en el ámbito legal

Con la visión del abogado in-house

- ✓ Francisco Javier Ramírez Arbués
ING DIRECT
- ✓ Beatriz Martínez-Falero
GRUPO MAHOU-SAN MIGUEL
- ✓ Analore García Nobilia
GRUPO ANTEVENIO
- ✓ Oscar Casado
TUENTI

Con la perspectiva de la asesoría externa

- ✓ Juan Jiménez-Laiglesia
DLA PIPER SPAIN
- ✓ Fernando Mier
IURISTAX
- ✓ Javier Carbayo
- ✓ Javier Gómez
ECIX GROUP
- ✓ Paula Fernández-Ochoa
+MORETHANLAW

Madrid, 27 de Junio de 2013

¡Llámenos!

91 700 49 15/01 79

dmayo@iirspain.com • www.iir.es



HORARIO

Madrid
Jueves, 27 de Junio de 2013

Recepción de los asistentes	9.15 h.
Apertura	9.30 h.
Café & Networking	11.00 h.
Cierre	14.30 h.

PROGRAMA

Apertura e intervención
del Moderador de la Jornada

Javier Carbayo
Gerente del Area de Governance,
Risks & Compliance
ECIX GROUP

MESA REDONDA

Evolución y análisis de los servicios de asesoría jurídica: fee/hora vs. presupuesto por proyecto vs. tarifa plana

- ▷ ¿Qué está pasando en el mercado de asesoría jurídica en estos momentos?
- ▷ ¿Ha fracasado el modelo de facturación tradicional?
- ▷ ¿Cuáles están siendo las consecuencias de la crisis y cómo está afectando a la estructura de costes/precios?
- ▷ ¿Cómo está afectando la nueva Ley de Tasas Judiciales en la prestación de servicios?
- ▷ ¿Cuáles son las nuevas necesidades de los departamentos de asesoría jurídica? ¿Más necesidades o necesidades más complejas?

- ▷ Retos para los grandes despachos y oportunidades para los pequeños

Analore García Nobilia

Directora Jurídica

GRUPO ANTEVENIO

Paula Fernández-Ochoa

Socia Directora

+MORETHANLAW

Juan Jiménez-Laiglesia

Socio Director

DLA PIPER SPAIN

Beatriz Martínez-Falero

Directora de Asesoría Jurídica

GRUPO MAHOU-SAN MIGUEL

Cambios en la demanda de la asesoría legal *in house*

- ▷ ¿Cómo cumplir con un presupuesto limitado garantizando el servicio jurídico a la corporación?

Francisco Javier Ramírez

Arbués

Head of Legal

ING DIRECT

Planteamiento estratégico del departamento jurídico corporativo para la delegación de actividades y servicios jurídicos a despachos externos

Oscar Casado

Head of Legal

TUENTI

Nuevos modelos de negocio para los servicios de asesoría jurídica externos. Análisis de las nuevas necesidades: impacto en precios, costes y naturaleza del servicio

- ▷ Del pricing por hora a la valía de asesoramiento por servicio
- ▷ Establecimiento de una estructura empresarial como empresa proveedora de servicios jurídicos

- ▷ La innovación como propuesta de valor para la prestación de servicios jurídicos: internacionalización y uso de herramientas digitales

Fernando Mier

Socio del Área Mercantil
IURISTAX

Articulación legal para los nuevos modelos de relación: cuestiones controvertidas del marco contractual

- ▷ Valoración de las diferentes modalidades de servicio
- ▷ ¿Cómo seleccionar los servicios a contratar? Diferenciación entre Servicios Jurídicos y Servicios de Compliance
- ▷ Claves para la negociación de los Acuerdos de Nivel de Servicio aplicados al ámbito legal

Javier Gómez

Director de Servicios Jurídicos
a Empresa
ECIX GROUP



Según el estudio “Innovative Lawyers 2012” del Financial Times, la **innovación empresarial en los despachos jurídicos** está asociada a 2 factores:

- > La **expansión internacional**
- > El **cambio del modelo de negocio**

Parece lógico pensar que estos dos movimientos de las asesorías externas están vinculados a las **necesidades de reducción de costes de las empresas**; o bien expandirse a países con un mercado más dinámico (China, Brasil, Perú) o bien diseñar una estructura de costes óptima para poder **ofrecer unos precios más competitivos**.

En España, el **modelo de negocio en el ámbito judicial ha cambiado**: el despacho tradicional ha evolucionado para convertirse en una **empresa proveedora de servicios jurídicos**. Ante esto, tanto departamentos corporativos como asesorías externas **deben responder a una serie de preguntas**:

- > ¿Cuáles son las **necesidades** básicas de un departamento de asesoría jurídica corporativa?
- > ¿Cómo hacer frente a las **constricciones presupuestarias de la empresa** sin que afecte al servicio?
- > ¿Qué **modelos de negocio** permiten a la asesoría externa optimizar costes y ofrecer precios más competitivos?
- > ¿Cómo afectan estos **cambios en el mercado de asesoría jurídica** a la relación entre las partes?

iir España responde a estas preguntas en una mañana exclusiva en la que se darán cita abogados de empresa y bufetes externos para dar **una visión completa del panorama jurídico actual**.

Media Partners

cambio financiero

ejecutivos.es
Experiencia y competencia

EL DERECHO
GRUPO FRANCIS LEFEBURE

Ei ESTRATEGIAS
de inversión.com

formaZion.com

¿Quién debe asistir?

EMPRESAS MULTISECTORIALES

- > General Counsel
- > Director de Asesoría Jurídica
- > Head of Legal
- > Corporate Compliance Officer
- > Abogado de Empresa
- > Secretario General

DESPACHOS DE ABOGADOS Y CONSULTORAS JURÍDICAS

- > Socio Director
- > Director Financiero
- > Director de Marketing
- > Director de Comunicación

iir Premier Executive Training

Le presentamos en primicia una **nueva forma de entender y expresar la formación directiva**.

Una serie limitada y exclusiva de iniciativas de Executive Training especiales y diferentes que se caracterizan por:

- > Seleccionar **temas innovadores y reveladores**
- > Muy **enfocados en el planteamiento**
- > Dirigidos a un **selecto grupo de directivos**
- > Con contenidos de **gran valor añadido**
- > Impartidos por **expertos de reconocido prestigio**
- > Con una **duración máxima de media jornada: mañana o tarde**
- > Cuyo objetivo es **ofrecer metodologías, técnicas, propuestas, fórmulas y experiencias pioneras** dotadas de una **gran dosis de realidad** y muchas **facilidades** para el **networking**

✓ “La industria legal necesita desvincularse de la facturación por horas y los incentivos piramidales”

Mark Harris
Chief Executive of Axiom
Forbes 03/04/2013

Planifique su Formación

Especialmente RECOMENDADOS para Vd.



- **Gestión del Departamento Jurídico**
Madrid, 7 y 8 de Mayo de 2013
- **Corporate Compliance Officer**
Madrid, 29 y 30 de Mayo de 2013
- **Comunicación Escrita en Inglés para Abogados**
Madrid, 26 y 27 de Junio de 2013
- **Contracts Under Common Law**
Madrid, 10 de Julio de 2013



Aprenda de los MEJORES EXPERTOS y elija COMO HACERLO

Estamos especializados en la creación de programas formativos impartidos por destacados profesionales en activo. Son seleccionados por su consolidada experiencia, dominio y especialización en cada materia.

Además, poseen un gran valor añadido para la transmisión eficaz de conocimientos al puesto de trabajo.



Documentación ON LINE

¿No puede asistir a nuestros eventos pero está interesado en adquirir la documentación?

Contamos con más de 1.800 documentaciones de los eventos celebrados por iiR, disponga de toda la información pertinente y necesaria para su sector profesional, una herramienta útil de consulta y trabajo.



Beneficios adicionales



Fundación Tripartita
PARA LA FORMACIÓN EN EL EMPLEO

Formación Bonificable

iiR España a través de ANCED le puede TRAMITAR SU BONIFICACION

Benefíciense de las bonificaciones de la Fundación Tripartita para la Formación en Empleo-FTFE, nuestros cursos cumplen con el mínimo de horas exigido y además le proporcionamos toda la documentación para que el mismo sea bonificable. Solicite más información



Alojamiento

Benefíciense de la **mejor tarifa disponible** en el Hotel correspondiente y en los Hoteles de la Cadena NH haciendo su reserva a través de Viajes El Corte Inglés, e-mail: principedevergara@viajeseci.es o Tel. 91 458 44 68, indicando que está Vd. inscrito en un evento de iiR España.



Transportista Oficial

Los asistentes a los eventos que iiR España celebre obtendrán un **descuento del 45%** en Business y del **50%** en Turista sobre las tarifas completas en los vuelos con Iberia e Iberia Express. En los vuelos operados por Air Nostrum obtendrán un **30% de descuento** sobre tarifas completas Business y Turista. La reserva y emisión se puede hacer en: SERVIBERIA (902 400 500), Oficinas de Ventas de IBERIA, www.iberia.com/ferias-congresos/ y/o Agencia Viajes El Corte Inglés, indicando el Tour Code BT3IB21MPE0009.



Transporte Oficial Terrestre

Los asistentes a los eventos que iiR España celebre obtendrán un **descuento del 30%** en trenes de: Alta Velocidad-Larga Distancia, Alta Velocidad-Media Distancia y Cercanías-Media Distancia-Convencional. Benefíciense de este descuento descargando el documento de asistencia en www.iir.es/renfe y presentándolo en cualquier punto de venta RENFE, al adquirir el billete.



Becas para desempleados

Si es un **Profesional Independiente** y/o está en **búsqueda activa de empleo** tiene un **descuento del 30%** sobre la tarifa vigente.

Inscríbase ahora!

Contacte con Diana Mayo a través de estas opciones:



91 700 49 15 / 01 79



dmayo@iirspain.com



Núñez de Balboa, 116
28006 Madrid



www.iir.es



@iir_Spain
#iIREventos



facebook.com/iirspain



Empresa
iir España



youtube.com/iirespana



flickr.com/photos/iirspain

Nos pondremos en contacto con Vd. para confirmar su inscripción

Costes y Precios en Asesoría Jurídica

Madrid, 27 de Junio de 2013 BS1488

Hotel NH Príncipe de Vergara. Príncipe de Vergara, 92. 28006 Madrid. Tel. 91 563 26 95

PRECIO	699€ + 21% IVA
Si efectúa el pago	
Hasta el 31 de Mayo	599€ + 21% IVA

CONSULTE
PRECIOS ESPECIALES
PARA **GRUPOS**

Div. B/MB

iir le recuerda que la inscripción a nuestras jornadas es personal

Formación a su medida

Estoy interesado en su documentación

Cancelación

Si Vd. no puede asistir, tiene la opción de que una persona le sustituya en su lugar. Para cancelar su asistencia, comuníquenoslo con, al menos, 2 días laborables antes del inicio del evento. Se le enviará la documentación una vez celebrado el evento (**) y le será retenido un 30% del precio de la inscripción en concepto de gastos administrativos. Pasado este periodo no se reembolsará el importe de la inscripción. iir le recuerda que la entrada a este acto únicamente estará garantizada si el pago del evento es realizado antes de la fecha de su celebración. Hasta 5 días antes, iir se reserva el derecho de modificar la fecha de celebración del curso o de anularlo, en estos casos se emitirá un vale aplicable en futuros cursos o se devolverá el 100% del importe de la inscripción.

(** En caso de cancelación del evento por parte de iir el asistente podrá elegir la documentación de otro evento)

Contacte con Diana Mayo y solicítanos una propuesta a medida: 91 700 49 15 / 01 79