

iiR presenta el primer programa que abordará la nueva estructura de

# Costes y Precios en Asesoría Jurídica

Descubra los nuevos modelos de negocio en un entorno de máxima competencia

➤ Analice las diferentes alternativas de **facturación win-to-win** en servicios jurídicos

➤ Aprenda a diseñar una **estructura de costes óptima** para conseguir una **propuesta de valor competitiva**

➤ Identifique las **cuestiones más controvertidas** del **marco contractual**

➤ Claves para los **Acuerdos de Nivel de Servicio** en el ámbito legal

## Con la visión del abogado in-house

- ✓ Francisco Javier Ramírez Arbués  
**ING DIRECT**
- ✓ Beatriz Martínez-Falero  
**GRUPO MAHOU-SAN MIGUEL**
- ✓ Analore García Nobilia  
**GRUPO ANTEVENIO**
- ✓ Oscar Casado  
**TUENTI**

## Con la perspectiva de la asesoría externa

- ✓ Juan Jiménez-Laiglesia  
**DLA PIPER SPAIN**
- ✓ Fernando Mier  
**IURISTAX**
- ✓ Javier Carbayo  
**Javier Gómez**
- ✓ Javier Gómez  
**ECIX GROUP**
- ✓ Paula Fernández-Ochoa  
**+MORETHANLAW**



Madrid, 27 de Junio de 2013

¡Llámenos!

**91 700 49 15/01 79**

dmayo@iirspain.com • www.iir.es



## HORARIO

Madrid  
Jueves, 27 de Junio de 2013

Recepción de los asistentes	9.15 h.
Apertura	9.30 h.
Café & Networking	11.00 h.
Cierre	14.30 h.

## PROGRAMA

Apertura e intervención  
del Moderador de la Jornada

**Javier Carbayo**

Gerente del Area de Governance,  
Risks & Compliance  
**ECIX GROUP**

**MESA REDONDA**

**Evolución y análisis de los  
servicios de asesoría jurídica:  
fee/hora vs. presupuesto por  
proyecto vs. tarifa plana**

- ▷ ¿Qué está pasando en el mercado de asesoría jurídica en estos momentos?
- ▷ ¿Ha fracasado el modelo de facturación tradicional?
- ▷ ¿Cuáles están siendo las consecuencias de la crisis y cómo está afectando a la estructura de costes/precios?
- ▷ ¿Cómo está afectando la nueva Ley de Tasas Judiciales en la prestación de servicios?
- ▷ ¿Cuáles son las nuevas necesidades de los departamentos de asesoría jurídica? ¿Más necesidades o necesidades más complejas?

- ▷ Retos para los grandes despachos y oportunidades para los pequeños

**Analore García Nobilia**

Directora Jurídica

**GRUPO ANTEVENIO****Paula Fernández-Ochoa**

Socia Directora

**+MORETHANLAW****Juan Jiménez-Laiglesia**

Socio Director

**DLA PIPER SPAIN****Beatriz Martínez-Falero**

Directora de Asesoría Jurídica

**GRUPO MAHOU-SAN MIGUEL**

**Cambios en la demanda  
de la asesoría legal in house**

- ▷ ¿Cómo cumplir con un presupuesto limitado garantizando el servicio jurídico a la corporación?

**Francisco Javier Ramírez**

Arbués

Head of Legal

**ING DIRECT**

**Planteamiento estratégico  
del departamento jurídico  
corporativo para la delegación  
de actividades y servicios  
jurídicos a despachos externos**

**Oscar Casado**

Head of Legal

**TUENTI**

**Nuevos modelos de negocio para  
los servicios de asesoría jurídica  
externos. Análisis de las nuevas  
necesidades: impacto en precios,  
costes y naturaleza del servicio**

- ▷ Del pricing por hora a la vólta de asesoramiento por servicio
- ▷ Establecimiento de una estructura empresarial como empresa proveedora de servicios jurídicos

- ▷ La innovación como propuesta de valor para la prestación de servicios jurídicos: internacionalización y uso de herramientas digitales

**Fernando Mier**

Socio del Area Mercantil

**IURISTAX**

**Articulación legal para los  
nuevos modelos de relación:  
cuestiones controvertidas del  
marco contractual**

- ▷ Valoración de las diferentes modalidades de servicio
- ▷ ¿Cómo seleccionar los servicios a contratar? Diferenciación entre Servicios Jurídicos y Servicios de Compliance
- ▷ Claves para la negociación de los Acuerdos de Nivel de Servicio aplicados al ámbito legal

**Javier Gómez**

Director de Servicios Jurídicos  
a Empresa

**ECIX GROUP**

Según el estudio "Innovative Lawyers 2012" del Financial Times, la **innovación empresarial en los despachos jurídicos** está asociada a 2 factores:

- > La **expansión internacional**
- > El **cambio del modelo de negocio**

Parece lógico pensar que estos dos movimientos de las asesorías externas están vinculados a las **necesidades de reducción de costes de las empresas**; o bien expandirse a países con un mercado más dinámico (China, Brasil, Perú) o bien diseñar una estructura de costes óptima para poder **ofrecer unos precios más competitivos**.

En España, **el modelo de negocio en el ámbito judicial ha cambiado**: el despacho tradicional ha evolucionado para convertirse en una **empresa proveedora de servicios jurídicos**. Ante esto, tanto departamentos corporativos como asesorías externas **deben responder a una serie de preguntas**:

- > ¿Cuáles son las **necesidades** básicas de un departamento de asesoría jurídica corporativa?
- > ¿Cómo hacer frente a las **constricciones presupuestarias de la empresa** sin que afecte al servicio?
- > ¿Qué **modelos de negocio** permiten a la asesoría externa optimizar costes y ofrecer precios más competitivos?
- > ¿Cómo afectan estos **cambios en el mercado de asesoría jurídica** a la relación entre las partes?

iiR España responde a estas preguntas en una mañana exclusiva en la que se darán cita abogados de empresa y bufetes externos para dar **una visión completa del panorama jurídico actual**.

#### Media Partners

**cambio financiero**

**Ejecutivos.es**  
Ejecutivos y empresas

**EL DERECHO**  
GRUPO FRANCIS LEFEBVRE

**Ei** ESTRATEGIAS  
de inversion.com

**formaZion**  
.com

## ¿Quién debe asistir?

#### EMPRESAS MULTISECTORIALES

- > General Counsel
- > Director de Asesoría Jurídica
- > Head of Legal
- > Corporate Compliance Officer
- > Abogado de Empresa
- > Secretario General

#### DESPACHOS DE ABOGADOS Y CONSULTORAS JURIDICAS

- > Socio Director
- > Director Financiero
- > Director de Marketing
- > Director de Comunicación

## iiR Premier Executive Training

Le presentamos en primicia una **nueva forma de entender y expresar la formación directiva**.

Una serie limitada y exclusiva de iniciativas de Executive Training especiales y diferentes que se caracterizan por:

- > Seleccionar **temas innovadores y reveladores**
- > Muy **enfocados en el planteamiento**
- > Dirigidos a un **selecto grupo de directivos**
- > Con contenidos de **gran valor añadido**
- > Impartidos por **expertos de reconocido prestigio**
- > Con una **duración máxima de media jornada: mañana o tarde**
- > Cuyo objetivo es **ofrecer metodologías, técnicas, propuestas, fórmulas y experiencias pioneras** dotadas de una **gran dosis de realidad** y muchas **facilidades** para el **networking**

✓ “La industria legal necesita desvincularse de la facturación por horas y los incentivos piramidales”

**Mark Harris**  
Chief Executive of Axiom  
Forbes 03/04/2013

# Planifique su Formación

## Especialmente RECOMENDADOS para Vd.



- **Gestión del Departamento Jurídico**  
Madrid, 7 y 8 de Mayo de 2013
- **Corporate Compliance Officer**  
Madrid, 29 y 30 de Mayo de 2013
- **Comunicación Escrita en Inglés para Abogados**  
Madrid, 26 y 27 de Junio de 2013
- **Contracts Under Common Law**  
Madrid, 10 de Julio de 2013



## Aprenda de los MEJORES EXPERTOS y elija COMO HACERLO

Estamos especializados en la creación de programas formativos impartidos por destacados profesionales en activo. Son seleccionados por su consolidada experiencia, dominio y especialización en cada materia.

Además, poseen un gran valor añadido para la transmisión eficaz de conocimientos al puesto de trabajo.



## Documentación ON LINE

**¿No puede asistir a nuestros eventos pero está interesado en adquirir la documentación?**

Contamos con más de 1.800 documentaciones de los eventos celebrados por iiR, disponga de toda la información pertinente y necesaria para su sector profesional, una herramienta útil de consulta y trabajo.

# Beneficios adicionales



## Formación Bonificable

**iiR España a través de ANCED le puede TRAMITAR SU BONIFICACION**

Beneficiarse de las bonificaciones de la Fundación Tripartita para la Formación en Empleo-FTFE, nuestros cursos cumplen con el mínimo de horas exigido y además le proporcionamos toda la documentación para que el mismo sea bonificable. Solicite más información



## Alojamiento

Beneficiarse de la **mejor tarifa disponible** en el Hotel correspondiente y en los Hoteles de la Cadena NH haciendo su reserva a través de Viajes El Corte Inglés, e-mail: [principedevergara@viajeseci.es](mailto:principedevergara@viajeseci.es) o Tel. 91 458 44 68, indicando que está Vd. inscrito en un evento de iiR España.



## Transportista Oficial

Los asistentes a los eventos que iiR España celebre obtendrán un **descuento del 45%** en Business y del **50%** en Turista sobre las tarifas completas en los vuelos con Iberia e Iberia Express. En los vuelos operados por Air Nostrum obtendrán un **30% de descuento** sobre tarifas completas Business y Turista. La reserva y emisión se puede hacer en: SERVIBERIA (902 400 500), Oficinas de Ventas de IBERIA, [www.iberia.com/ferias-congresos/](http://www.iberia.com/ferias-congresos/) y/o Agencia Viajes El Corte Inglés, indicando el Tour Code BT3IB21MPE0009.



## Transporte Oficial Terrestre

Los asistentes a los eventos que iiR España celebre obtendrán un **descuento del 30%** en trenes de: Alta Velocidad-Larga Distancia, Alta Velocidad-Media Distancia y Cercanías-Media Distancia-Convencional. Beneficiarse de este descuento descargando el documento de asistencia en [www.iir.es/renfe](http://www.iir.es/renfe) y presentándolo en cualquier punto de venta RENFE, al adquirir el billete.



## Becas para desempleados

Si es un **Profesional Independiente** y/o está en **búsqueda activa de empleo** tiene un **descuento del 30%** sobre la tarifa vigente.

# ¡Inscríbase ahora!

**Contacte con Diana Mayo a través de estas opciones:**



**91 700 49 15 / 01 79**



**dmayo@iirspain.com**



**Núñez de Balboa, 116  
28006 Madrid**



**www.iir.es**



**@iIR\_Spain  
#iIREventos**



**facebook.com/iirspain**



**Empresa  
iIR España**



**youtube.com/iiorespana**



**flickr.com/photos/iirspain**

**Nos pondremos en contacto con Vd. para confirmar su inscripción**

## ☐ **Costes y Precios en Asesoría Jurídica**

Madrid, 27 de Junio de 2013      BS1488

**Hotel NH Príncipe de Vergara.** Príncipe de Vergara, 92. 28006 Madrid. Tel. 91 563 26 95

<b>PRECIO</b>	<b>699€ + 21% IVA</b>	<b>CONSULTE PRECIOS ESPECIALES PARA GRUPOS</b>
Si efectúa el pago Hasta el 31 de Mayo	<b>599€ + 21% IVA</b>	

Div. B/MB

iIR le recuerda que la inscripción a nuestras jornadas es personal

☐ **Formación a su medida**

☐ **Estoy interesado en su documentación**

## **Cancelación**

Si Vd. no puede asistir, tiene la opción de que una persona le sustituya en su lugar. Para cancelar su asistencia, comuníquenoslo con, al menos, 2 días laborables antes del inicio del evento. Se le enviará la documentación una vez celebrado el evento (\*\*) y le será retenido un 30% del precio de la inscripción en concepto de gastos administrativos. Pasado este periodo no se reembolsará el importe de la inscripción. iIR le recuerda que la entrada a este acto únicamente estará garantizada si el pago del evento es realizado antes de la fecha de su celebración. Hasta 5 días antes, iIR se reserva el derecho de modificar la fecha de celebración del curso o de anularlo, en estos casos se emitirá un vale aplicable en futuros cursos o se devolverá el 100% del importe de la inscripción.

(\*\* En caso de cancelación del evento por parte de iIR el asistente podrá elegir la documentación de otro evento)

**Contacte con Diana Mayo y solicítenos una propuesta a medida: 91 700 49 15 / 01 79**